

IUSTINA CONSULTING GMBH

ARBEITSSICHERHEIT & BRANDSCHUTZ

Unser Angebot an Sie

Wir bieten Ihnen einen sicheren Arbeitsplatz in einer wachsenden Branche mit Zukunft in einem Expertenteam als Mitarbeiter:in

im technischen Vertrieb (m/w/d)

in Teilzeit oder Vollzeit

Ihr Aufgabenspektrum

- Nach einer Einarbeitungsphase sind Sie für die Neukundengewinnung verantwortlich.
- Sie sind zentraler Ansprechpartner für unser Customer Relationship Management.
- Sie optimieren Vertriebsprozesse im Unternehmen.

Ihr Profil

- Sie verfügen über Kommunikationsgeschick und Einsatzbereitschaft.
- Sie haben eine große Affinität zum Vertrieb.
- Sie sind eine selbstständige Arbeitsweise gewohnt.
- Grundkenntnisse im Onlinemarketing sind vorteilhaft, aber nicht zwingend erforderlich.
- Grundkenntnisse im Vertrieb sind vorteilhaft, aber nicht zwingend erforderlich.

Ihre Vorteile bei uns

- Sie erhalten zu Beginn Ihrer Tätigkeit Zugang zu einer Ausbildung im Vertrieb / Verkauf von einem der Marktführer im deutschsprachigen Raum im Bereich Sales und Rhetorik.
- Wir fördern mobiles Arbeiten, Homeoffice sowie eine flexible Zeiteinteilung.
- Bei uns herrscht ein familiäres Betriebsklima mit flachen Hierarchien.
- Sie erhalten eine leistungsgerechte Vergütung mit Provisionierung.
- Sie werden durch regelmäßige Weiterbildungen gefördert.
- Sie haben uneingeschränkte Aufstiegsmöglichkeiten im Unternehmen.

Für Rückfragen steht Ihnen unser Ansprechpartner, Herr Scherer unter der Rufnummer: 06352 152399810 zur Verfügung.

Gerne können Sie alternativ und bei Interesse auch Ihre Kurzbewerbung an kontakt@iustina.de schicken.